

HABLEMOS DE NEGOCIOS/LET'S TALK BUSINESS

En celebración del Mes de la Diversidad, la Cámara de Glenwood Springs y FirstBank están organizando un evento bilingüe "Hablemos de Negocios/Let's Talk Business" el Miércoles 17 de Abril de 4-7 p.m. en Morgridge Commons, ubicado en 815 Cooper Ave., 2do Piso en Glenwood Springs.

El evento presentará el Consejo Asesor de Negocios Latinos de la Cámara de Glenwood Springs y contará con "Charlas al estilo TED" en las que tres empresarios latinos compartirán sus historias de éxito.

Una exposición de recursos empresariales mostrará las oportunidades disponibles tanto para las empresas existentes como para las futuras. Habrá tiempo de sobra para establecer contactos y degustar comida y bebida de restaurantes locales de propietarios latinos. El acto será gratuito y abierto al público.

STANDS DE EXPOSICIONES DE RECURSOS EMPRESARIALES

Hay un número limitado de stands disponibles por orden de llegada. El precio del stand es de \$100 para los miembros de la Cámara de Glenwood Springs y de \$150 para los posibles miembros de la Cámara.

El espacio del stand incluye: 1 mesa de 6'x2' y 2 sillas. No se proporcionará mantelería.

El montaje tendrá lugar entre las 2:00 p.m. y las 4:00 p.m. y el desmontaje entre las 7:00 p.m. y las 8:00 p.m. Se recomienda montar stands sencillos, ya que el espacio es limitado.

RECOMENDACIONES PARA EL ÉXITO:

Material Promocional: Disponga de folletos, volantes, tarjetas de presentación y cualquier otro material promocional tanto en Inglés como en Español para atender al público bilingüe.

Presentaciones Visuales: Utilice pancartas, carteles o pantallas digitales con el fin de mostrar sus productos, servicios y cualquier recurso que ofrezca su empresa.

Demostraciones Interactivas o Regalos: Si procede, trate de ofrecer demostraciones en directo de sus productos o servicios. Ofrezca muestras o regalos para atraer a los asistentes.

Personal multilingüe: Asegúrese de que el personal de su stand pueda comunicarse eficazmente tanto en Inglés como en Español para atraer asistentes de diversos orígenes.

Hojas de Inscripción o Tarjetas de Contacto: Recopile información de contacto de los asistentes interesados para realizar un seguimiento después del evento. Disponga de formularios en ambos idiomas.

Artículos Marcados: Ofrezca artículos marcados como bolígrafos, blocs de notas u otros obsequios que los asistentes puedan llevarse a casa.

Tecnología: De ser posible, utilice tabletas o computadores portátiles para mostrar presentaciones digitales o contenidos interactivos sobre su empresa.

Oportunidades de Networking (Trabajo en Red): Fomente el establecimiento de contactos mediante una disposición abierta de su stand en la que los asistentes puedan interactuar cómodamente con usted y entre sí.

Al incorporar estos elementos al espacio de su stand, podrá mostrar eficazmente su empresa, relacionarse con los asistentes y contribuir al éxito general del evento.

ACERCA DEL CONSEJO ASESOR DE NEGOCIOS LATINOS DE LA CÁMARA DE GLENWOOD SPRINGS

El Consejo Asesor de Negocios Latinos de la Cámara de Glenwood Springs es un comité de la Junta Directiva de la Cámara de Glenwood Springs. En colaboración con el Consejo Asesor, la Cámara de Glenwood Springs trabajará con el fin de construir relaciones entre nuestra organización y la vibrante comunidad empresarial latina. Al reconocer la rica diversidad y el espíritu empresarial dentro de la comunidad empresarial latina, buscamos crear oportunidades para promover la colaboración, el crecimiento empresarial y el éxito mutuo.

BUSINESS EXPO PARTICIPATION FORM

BUSINESS NAME _____

CONTACT PERSON _____

PHONE _____ **EMAIL** _____

MEMBER BOOTH (\$100) _____ **NON-MEMBER BOOTH (\$150)** _____

Envíe el formulario completamente diligenciado por correo electrónico a Tara Harman a tara@glenwoodchamber.com. Se generarán facturas por las compras de los stands a los miembros. Para más información o preguntas, póngase en contacto con Tara Harman.